

**ネットビジネスで
成功するための入門書**

はじめに

注意事項

注意事項として下記利用規約を必ずお読みいただき 同意した上で本情報をご利用いただきますようお願いいたします。

「遠藤明」(以下「当方」といいます)は当方が提供する 情報をお客様ご利用 いただきます際に、次の「利用規約」(以下「規約」といいます)を設けて おります・本規約を必ずお読みになり、同意の上、本情報をご利用 ください。

著作権者の許可を得ず、マニュアルの一部または全てを あらゆるデータ蓄積 手段 (印刷物、CD、DVD、ビデオ、テープレコーダおよび電子メディア、 インター ネット等) により複製および転載することを一切禁じます。

【使用許諾に関する注意事項】

第 1 条 本情報利用に際しては、一般的なマナーやモラルを 守っていただき、自己責任の下でご利用ください。

第 2 条

本教材は直接受け取りの方のみ 使用を許可されています (再配布はできません)。

第3条 本教材に含まれる情報は、著作権法によって保護されています。作者の許可を得ず出版および電子メディアによる一般公開、転売、オークション、インターネットにて営利目的とするすべての行為を硬く禁じております。当方が受けた損失に対して損害賠償請求に従い応じるものとします。

第4条 当方が提供する本情報は、使用環境や使用方法が適切になされているのが前提となります。

また上記条件を満たしていても、その他お客様に関する全ての事情(当方の管轄が及ばない全ての理由)によって本情報が正しく作動しない場合も、それがもたらす諸影響に関して、当方は一切責任を負いません。

第5条 当方は、本情報の提供、遅滞、変更、中止、停止、もしくは廃止、その他本情報に関連して発生したお客様、または第三者の損害について、一切の責任を負わないものとします。また本情報のご利用は、すべてお客様の責任において行われるものとします。

以上
よろしくお願ひいたします

あなたが今、ネットビジネスで稼げる方法を探しているのであれば非常に危険です。

なぜかと言うと稼げる方法の90%は詐欺。
稼げないのです。

ネットビジネスをこれから始めたいと思っている人の動機は、

1. 本業が安いから副業で収入増やしたい。
2. 会社を辞めたい。
3. お金に関する知識・能力がほしい。
4. 短時間で稼ぎたい。

毎朝満員電車で通勤に時間をかけ、残業の毎日。

嫌な上司、同僚、取引先を相手に長時間働いて更に疲れが積み重なり、そしてもらえる給料はすすめの涙。

自分が自由に使えるお金も時間ほとんどない。

それならネットで見かけた「ワンクリック50万円！」をやってみよう。

ワンクリックで50万円稼げたら会社も辞めて自由が手に入れられる

こういう話多いですね。

ただネットビジネスには落とし穴がいっぱいあります。

詐欺まがいのツールやスクールを提供している人も一杯います。

「誰でも簡単に高収入！」って言うからネットビジネスを始めたのに、いつまでたっても儲けが毎月1万円にも届かない。

こういう方が圧倒的に多いのです。

ネットビジネスは全部がこのようなものでしょうか？

答えはNOです。

副業でも、しっかり稼いでいる人はいっぱいいます。

全く稼げない人と稼げない人の差は一体なんなのでしょうか？

簡単に言えば、あきらめずに「**継続**」できるか、できないかの違いです。

■ ネットビジネスで成功するには？

インターネットビジネスで成功している人すべてが、そのビジネスを行うためのスキルすべてを身につけています。

1. 起業マインド

2.目標の明確化

3.お金に関する知識

4.マーケティング

いきなりは難しい内容ですが、最初から知っている必要はありません。

徐々に継続して行く中で身につけていけば良い話です。

ネットビジネスで重要なのが、とにかく継続して行動することです。

最初はよくわからないことでも行動しなければなにも始まりません。

失敗しても諦めずに継続することです。

そうしていくうちに、必要なスキルが自分の身につき、ネットビジネスで成功できるのです。多くの人が失敗する原因は成功にたどり着く前にやる気を失ってネットビジネスを辞めてしまうのです。

1.起業マインド

ネットビジネスは、誰でもインターネットを使って一人で簡単に始められるビジネスです。ビジネスですのでお客様との対応や商品を販売するまで責任を負って対応する必要があります。

ネットビジネスは元手がなくても始めることができますが、あなたは一つの会社を経営する社長です。

稼ぐも稼がないも社長次第の行動にかかっています。

副業のほんの数分片手間でやっている人では絶対に稼げません。

副業で稼げる人は、起業マインドを持ち何のためにビジネスをするのかを常に考えていることが必要です。

2. 目標の明確化

あなたはいくら稼ぎたいですか？

あなたは何のために稼ぎたいのでしょうか？

その答えが出てくる方はそれに向かって進みましょう。

答えられない方はまずなぜ稼ぐ必要があるのか明確な目標を持つところから始めてください。

ビジネスがうまくいかない、ほとんどの人は自分の目標と計画を立てていません。成功している人が必ずやっていることは目標を持っています。夢や目標を実現しようとする固い決意があれば、それらは必ず実現できます。

そして目標は長期・中期・短期別に立て、具体的でなければなりません。夢や目標の明確化の重要性を十分に理解し、目標設定とそれを確認する習慣を身につけましょう。

具体的に稼ぎたい金額があれば、そのお金を何にいくら使うかまで明確に打ち出しておきましょう。まずは目標を設定しそれを意識し、毎日繰り返し目標を確認する行為が重要です。

具体的な目標を持つことで、その目標達成をこの副業で達成するためにはどうしたら良いのか？という行動計画を立てることができます。

そしてそれを目指し進めることで、副業ビジネスを片手間の仕事ではなくしっかりとしたビジネスとして取り組むことができます。

目標がない方は今すぐ行動を開始することです。そして一つの目標を達成したら、次はさらに高い目標を設定し、それに向かって前進します。大切なことは、人生の計画を立てる習慣です。

3. お金に関する知識

普通の人たちのお金に対する認識は

1. 稼ぐ
2. 貯める
3. 使う

です。

つまり、お金を稼いで、貯金して、それが貯まったら欲しい物を買うということなのです。

しかし、この発想では永久に経済的自由を得ることはできません。

お金を稼いで資産を築き、生活の為に働かなくても済むような経済的自由

を得る為には次の3つの法則しかありません。

1. 稼ぐ
2. 節約する
3. 投資する

まずは、しっかり働いて稼いで、出来るだけ節約をしながらお金を貯めていきます。

お金持の行動は、空のコップに水（水をお金と捉えてください）をたらしこぼれた分だけのお金を使う行動をしています。

お金がたまったら、それを資金に不労所得を生み出す資産やビジネスモデルに対して投資をしていきます。

投資がうまく行き始めると、そこから毎月の不労所得があなたの銀行口座に少しずつ流れてきます。

しかし、まだそれを使ってはいけません。

それは生活費とは別口座で管理しておいて、貯まったらまた再投資します。するとまた不労所得が増えていきます。そしてまた再投資を繰り返すのです。

これを繰り返していくと、あなたはいつのまにか生活をする為に働く必要

がない状態になっていることでしょう。

お金というのは、一言でいえば「信用」です。

信用がある人のところにしかお金は入ってきません。

- ・毎日しっかり仕事をこなすけれど社内の文句ばかり言うサラリーマン
- ・仕事はできないけど社内からの印象が良いサラリーマン

あなたが上司だったらこの二人どちらの給料を上げてあげますか？

賛否両論あると思いますが、仕事ができなくても社内からの印象が良いサラリーマンの方が給料が上がる可能性が高いです。

なぜ、社内の印象が良いということは信用できるからです。

良く、こんなに頑張ってるのに給料があがらない！とぼやいている人がいます。

こういう人は、給料があがらないと言ってる時点で、会社の不満を言ってます。自分だけで消化するならまだしも周りに喋っている可能性もあります。会社の不平不満を言って会社の士気を下げる人。

そのような人を会社は信用しません。

だから給料があがらないのです。

お金を増やすことは「信用」を増やすことです。

お金を稼いでる方は皆、信用があります。（犯罪者は除く）

あなたも信用を増やしお金を稼げるようになっていきましょう。

4. インターネットマーケティング

インターネットビジネスを行う場合はそのビジネスをやっているだけでは中々結果に結びつかないことがあります。

そんな時にマーケティング手法を使い、

自分からそのビジネスをアピールしていくことも必要です。

これは応用編ですのでいきなり全部ができるようになる必要はありません。

■ インターネットマーケティング手法の種類

- ・ ホームページ
 - ・ ブログ
 - ・ メールマガジン
 - ・ SNS（Facebook、Twitter、インスタグラムなど）
 - ・ アフィリエイト広告
- など

主な種類はこんなにもあります。

これらを活用することで自分のビジネスをアピールして、信用を増やしていくことも可能です。ただ、この手のものはすぐに結果が出るわけではなく、ある程度反応がでるまでは時間が必要です。

ただ、これをやっていく事によってあなたのビジネスを何倍にも成長させることもできます。ネットビジネスを始めた段階で自分の成長日記のように楽しくやっていくと良いでしょう。

あなたはこれらのすべてを今すぐに習得しなくても大丈夫です。ネットビジネスをやりながら慣れてきてからやってみましょう。